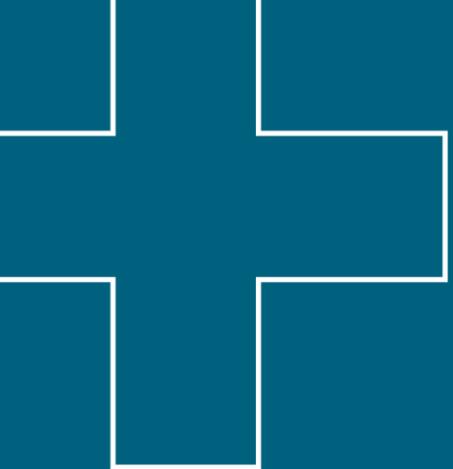




# Power Solutions Experts.

UP+ERGY



# 01 Profil

02 Stratégies & Résultats

03 Perspectives



# UPERGY : Leader européen de solutions d'énergie autonome<sup>+</sup>

Pure player multi-marques & multi-canal.



## Les avantages<sup>+</sup>

- **Générer des économies d'échelle** en massifiant les d'achats
- **Mutualiser les frais** de logistiques
- **Dégager plus de valeur ajoutée** (personnalisation, fabrication, contrôle qualité)
- **S'adapter** à différents cycles de marchés

# Chiffre d'Affaires

2024

**43 M€**



**300**  
employés



**6 500 m<sup>2</sup>**  
centre logistique



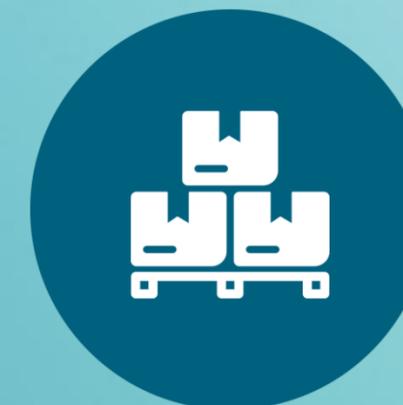
**4 ateliers**  
de production



**15 000**  
références



**+700**  
expéditions / jour



**11 M€**  
valeur de stock

# En bref.

# Un ancrage européen pour une couverture internationale +

## France | 59% des facturations

Siège social  
Service commercial  
Services support  
Atelier de production  
Centre logistique  
Réseau de magasins  
R&D

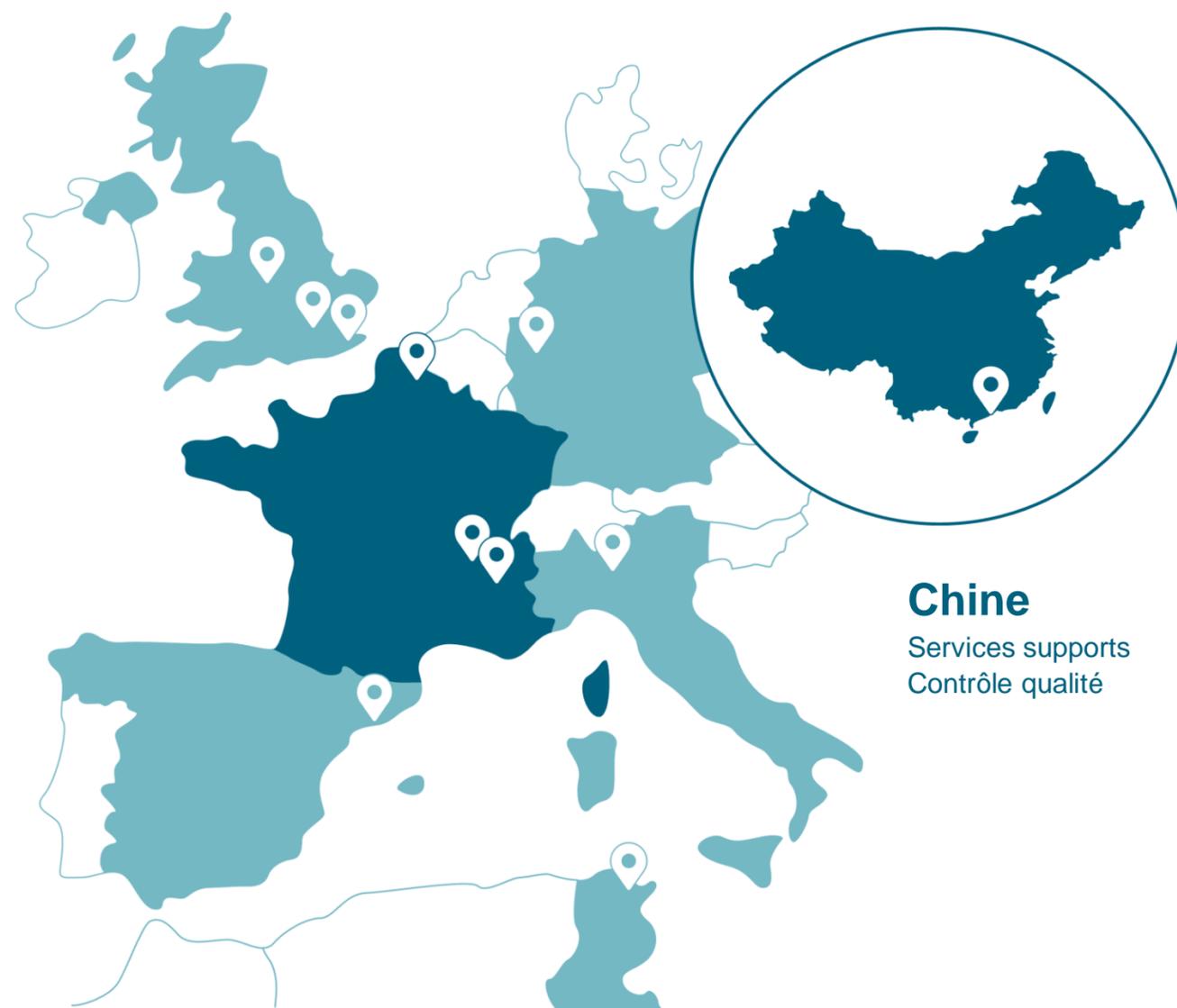
## Angleterre | 35% des facturations

Service commercial  
Atelier production  
Centre logistique  
R&D

## Espagne | 6% des facturations

Service commercial  
Centre logistique

## Reste du monde | <1% des facturations



**Chine**  
Services supports  
Contrôle qualité

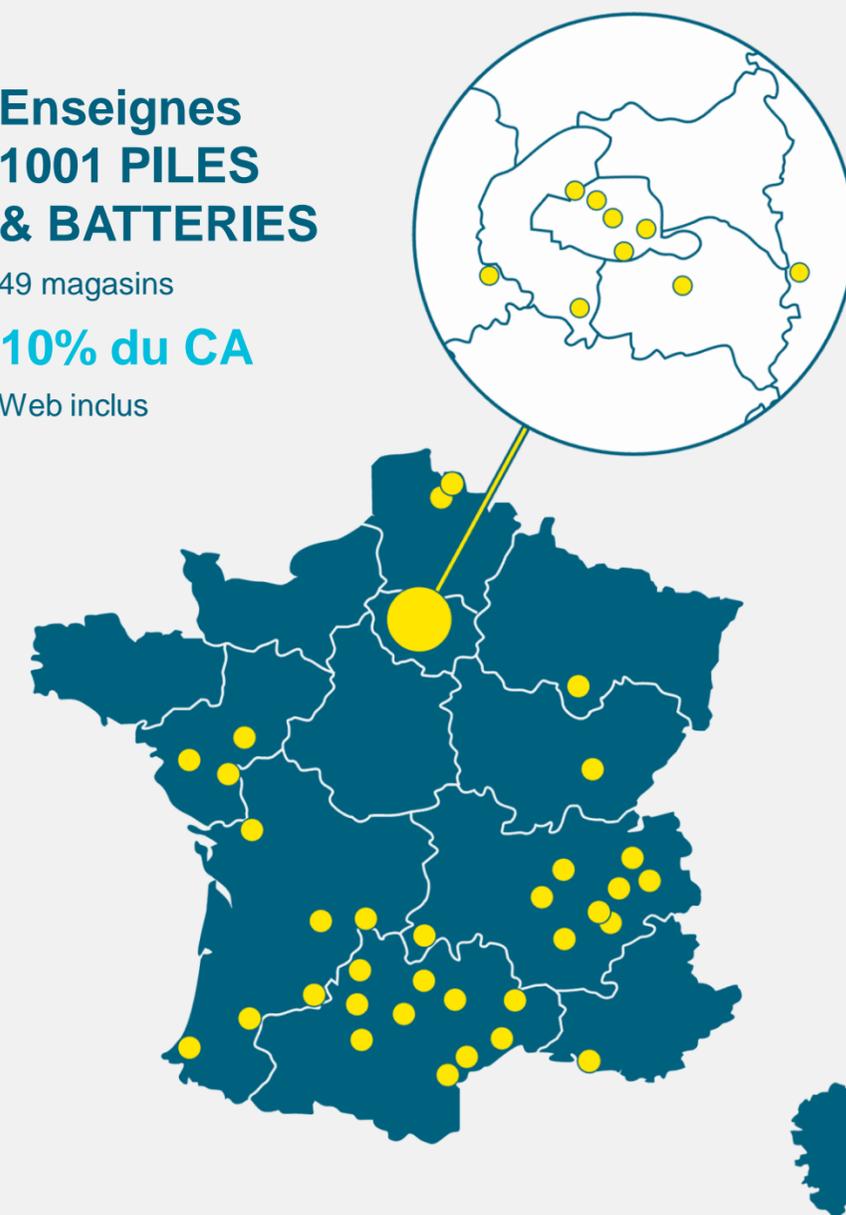
Source : Société, facturations par pays au 31/12/2024

## Enseignes 1001 PILES & BATTERIES

49 magasins

10% du CA

Web inclus



Togo



Guadeloupe

# Une offre multi-spécialiste large<sup>+</sup>



Défense  
& sécurité civile



Sécurité



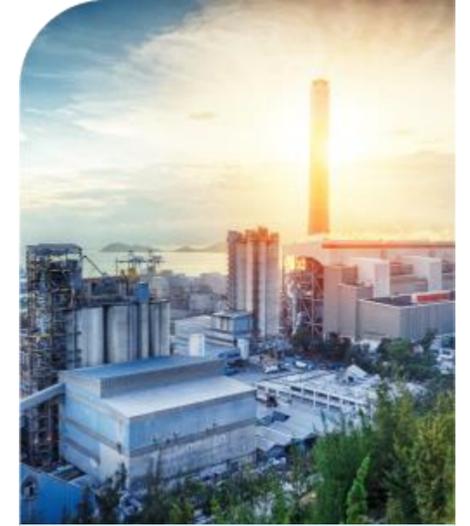
Administrations



Médical



Audiovisuel  
& événementiel



Facility management



Loisirs



Énergies



Transports  
& stationnement



Mobilité électrique



Matériel électrique



Divers

# Une clientèle large et très diversifiée<sup>+</sup>

## Sécurité

FRANCE



EUROPE



## Médical

FRANCE



EUROPE



## Administrations

FRANCE



EUROPE



## Énergies

FRANCE



## Transports

FRANCE



EUROPE



## Facility management

FRANCE



EUROPE



# Fabricant et distributeur d'une large gamme<sup>+</sup>

15 000 références  
pour plus de 50 000 applications

## Piles alcalines



## Piles Lithium



## Accus NiMh



## Outillage | Talkie-walkie | Ordinateur portable | Smartphone...



## Batteries plomb et traction



## Batteries médicales



## Piles et montages toutes applications



## Onduleurs



## Éclairage portatif



## Audiovisuel



## Kits solaires



# Distributeurs des plus grandes marques<sup>+</sup>



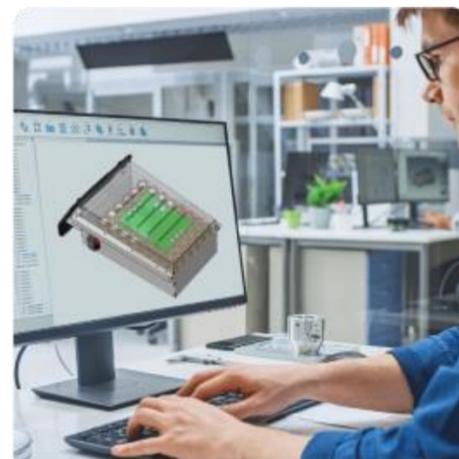
# Des services et solutions à valeur ajoutée<sup>+</sup>



Ateliers techniques



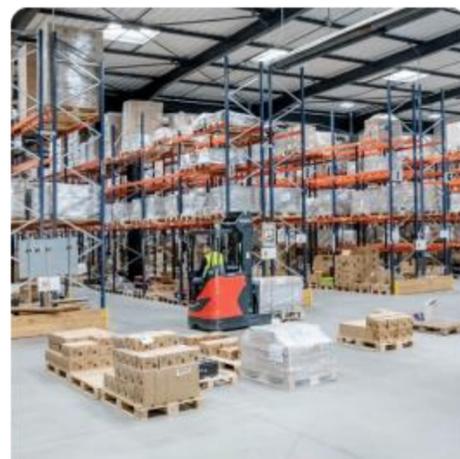
Reconditionnement



Expertise technique



Tests et certifications



Transport et logistique



Offre digitale

## Certifications

### ISO 14001

#### Système de management de l'environnement

Mesurer et maîtriser les impacts environnementaux engendrés par notre activité, et conduire une stratégie d'amélioration continue dans la réduction de notre empreinte environnementale.

### ISO 20400

#### Achats responsables

Démarche «achats responsables», validation des fournisseurs qui respectent la Charte des Nations Unies. Mise en place d'un dialogue avec eux autour des sujets de la traçabilité de l'extraction des minéraux notamment ceux en zone de conflit et/ou avec un risque hydrique avéré. La réduction de l'empreinte carbone est également un axe de réflexion majeur.

### ISO 45001

#### Santé et sécurité au travail

Implication en faveur d'un management respectueux de la santé et de la sécurité des salariés.

### ISO 13485

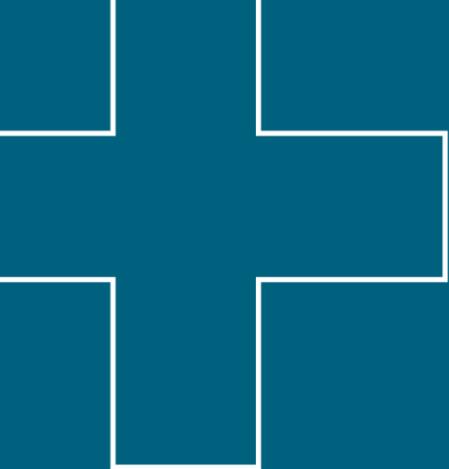
#### Dispositifs médicaux

Exigences des systèmes de management de la qualité pour l'industrie des dispositifs médicaux. Production de batteries NX pour des dispositifs médicaux de classe I, IIa et IIb.

### ISO 9001

#### Système de management de la qualité

Satisfaction de nos clients : favoriser les processus de production les plus respectueux pour garantir des produits et services de qualité optimale, tout en veillant à l'amélioration continue de nos processus.



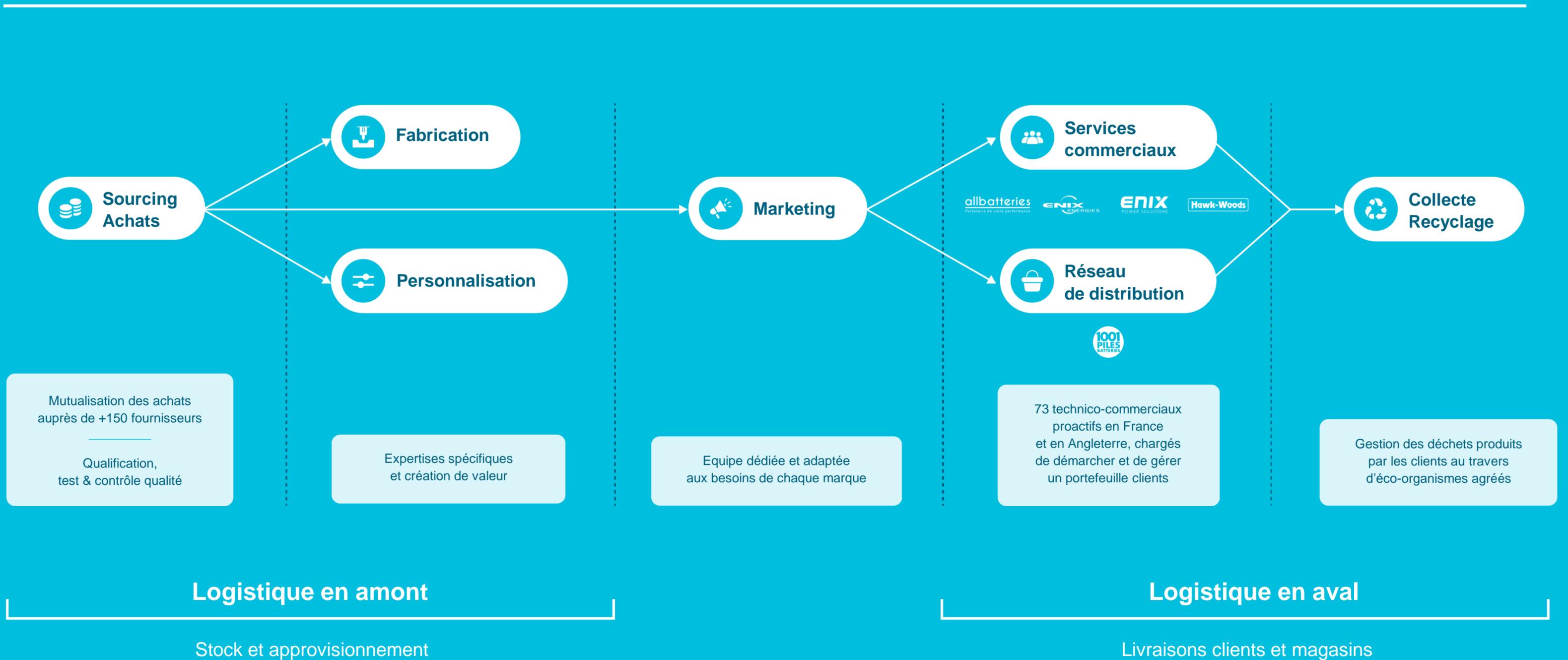
01 Profil

# 02 Stratégie & Résultats

03 Perspectives



# Notre chaîne de valeur<sup>+</sup>



# Nos piliers stratégiques<sup>+</sup>

## 03 Une organisation performante

Tirer parti d'une force de ventes ultra-spécialisée & disposer des stocks adaptés en s'appuyant sur un logistique avale efficace et concentrée.

## 02 Des services et solutions complémentaires

Fournir des expertises associées indispensables.

## 04 Une clientèle diversifiée

Faire preuve de résilience face aux cycles de marché et tirer parti d'une clientèle institutionnelle solide.

## 01 Une offre multi-spécialistes large

Répondre à des besoins spécifiques récurrents en s'appuyant sur des marques fortes.

## 05 Une démarche RSE

Axe de différenciation et point d'entrée clé pour les clients grands comptes.

# Les avantages<sup>+</sup>

**Adresser des marchés portés par la mobilité et l'IOT.**

**Renouvellement** pour l'utilisation d'équipements quotidiens.

**Innovation** pour proposer des batteries aux performances adaptées à des équipements spécifiques.

# Faits marquants De l'année 2024



**allbatteries**  
Partenaire de votre performance

Vente aux  
professionnels

**22 M€ (-1,6%)**

Nouvelle plateforme e-commerce lancée en mars 2024 : référencement, indexation et débogages imprévus qui pèsent sur la performance

**ENIX**  
ENERGIES

Revendeurs  
& distributeurs

**8 M€ (-0,5%)**

Conjoncture difficile en France mais belle performance de fin d'année

**ENIX**  
POWER SOLUTIONS

Fabricants  
& intégrateurs

**7,6 M€ (+1,2%)**

Poursuite du développement en France et accélération en Espagne

**Hawk-Woods**

Professionnels  
de l'audiovisuel

**1,8 M€ (-7,6%)**

Confirmation de la sortie de crise du cinéma fin 2024 (facturations T4 2024 : +53% yoy)

**1001**  
PILES  
BATTERIES

Vente aux  
particuliers

**4,5 M€ (-8,8%)**

Au-delà de la panne informatique au T1 2024, la baisse est conforme aux objectifs de création de valeur

# Compte de résultats consolidés résumé de l'année 2024

## En bref.

en millions d'euros	Année 2023 <sup>1</sup>	Année 2024 <sup>1</sup>	Variation en euros	Variation en %	1 <sup>er</sup> semestre 2024 <sup>2</sup>
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>44,5</b>	<b>42,9</b>	<b>-1,6</b>	<b>-3,6%</b>	<b>22,12</b>
<b>Marge brute</b>	<b>18,87</b>	<b>18,93</b>	<b>+0,06</b>	<b>+0,3%</b>	<b>10,18</b>
<i>en % du CA</i>	<i>42,4%</i>	<i>44,1%</i>	-	-	<i>46,0%</i>
Autres achats & charges externes	(7,38)	(7,90)	+0,52	+7,1%	(3,85)
Salaires et charges sociales	(9,63)	(9,67)	+0,83	+0,4%	(5,00)
<b>EBITDA<sup>3</sup></b>	<b>1,63</b>	<b>1,05</b>	<b>-0,58</b>	<b>-35,6%</b>	<b>1,08</b>
<i>en % du CA</i>	<i>3,7%</i>	<i>2,4%</i>	-	-	<i>4,9%</i>
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>1,31</b>	<b>0,54</b>	<b>-0,77</b>	<b>-58,8%</b>	<b>0,74</b>
<i>en % du CA</i>	<i>2,9%</i>	<i>1,2%</i>	-	-	<i>3,4%</i>
<b>Résultat financier</b>	<b>-0,51</b>	<b>-0,20</b>		<b>NA</b>	<b>0,02</b>
<b>Résultat exceptionnel</b>	<b>-0,09</b>	<b>-0,15</b>	<b>+0,06</b>	<b>NA</b>	<b>-0,15</b>
<b>Résultat net consolidé</b>	<b>0,60</b>	<b>0,09</b>	<b>-0,51</b>	<b>+85%</b>	<b>0,53</b>
<i>en % du CA</i>	<i>1,3%</i>	<i>0,2%</i>			<i>2,4%</i>

Source : Société, comptes consolidés audités

(1) Les résultats annuels sont audités par les commissaires aux comptes.

(2) Les résultats semestriels ne sont pas audités par les commissaires aux comptes.

(3) L'EBITDA est calculé par le résultat d'exploitation, augmenté des dotations nettes aux amortissements et provisions.

- Réactivité de la politique tarifaire : progression du taux de marge brute malgré la hausse des coûts de transports des approvisionnements en début d'année, et du dollar par rapport à l'euro, défavorable aux achats au S2 2024.
- Défis opérationnels qui pèsent sur les charges externes (debugages sites Allbatteries, expansion en Tunisie).
- Maîtrise des salaires et charges sociales quasi-stables.
- Résultat financier lié aux écarts de conversion favorables en début d'année.
- Charge exceptionnelle de 0,15 M€ principalement liée au règlement à l'amiable d'un litige immobilier issu de l'acquisition d'Hawk-Woods.

## Bilan consolidé résumé de l'année 2024

Actif, en M€	31 décembre 2024 12 mois	31 décembre 2023 12 mois	Variation (euros)
Immobilisations incorporelles	5,31	5,42	-0,11
Immobilisations corporelles	1,49	1,22	+0,27
Immobilisations financières	0,45	0,44	+0,01
<b>Actif immobilisé</b>	<b>7,26</b>	<b>7,09</b>	<b>+0,17</b>
Stocks et en-cours	11,19	11,43	-0,23
Avances et acomptes versés	0,46	0,41	0,05
Créances clients et comptes rattachés	7,80	8,32	-0,52
Autres créances et comptes de régularisation	2,77	2,54	0,23
Disponibilités	2,48	2,83	-0,35
<b>Actif circulant</b>	<b>24,71</b>	<b>25,53</b>	<b>-0,82</b>
<b>Total Actif</b>	<b>31,97</b>	<b>32,62</b>	<b>-0,65</b>

CP & Passif, en M€	31 décembre 2024 12 mois	31 décembre 2023 12 mois	Variation (euros)
Capital social ou individuel	2,89	2,89	0,00
Primes d'émission, de fusion, d'apport	6,90	7,92	-1,03
Ecart de conversion	-0,23	-0,52	0,29
Réserves	4,81	3,65	1,16
Acomptes sur dividendes	0,00	0,00	0,00
Résultat Groupe	0,09	0,60	-0,51
<b>Capitaux propres - Part du groupe</b>	<b>14,45</b>	<b>14,53</b>	<b>-0,08</b>
<b>Provisions pour risques et charges</b>	<b>0,50</b>	<b>0,65</b>	<b>-0,15</b>
Emprunts et dettes financières	7,40	7,43	-0,03
Dettes fournisseurs et comptes rattachés	6,74	7,02	-0,28
Dettes fiscales et sociales	1,48	1,88	-0,41
Autres dettes et comptes de régularisation	1,40	1,11	0,29
<b>Dettes</b>	<b>17,02</b>	<b>17,44</b>	<b>-0,42</b>
<b>Total Passif</b>	<b>31,97</b>	<b>32,62</b>	<b>-0,65</b>

Source : Société, comptes consolidés audités

## En bref.

- Investissements en Tunisie finalisés en décembre 2024
- Poursuite des initiatives de réduction des stocks, freinés par les perturbations du commerce maritime mondial
- Renforcement du pôle recouvrement en milieu d'année : réduction du poste clients
- Diminution de -4,0 % des dettes fournisseurs
- Poursuite de l'optimisation du BFR
- Endettement financier stable (15% de la dette sur Hawk-Woods restante, PGE seront soldés en 2025)

# Flux de trésorerie consolidés résumés

## De l'année 2024

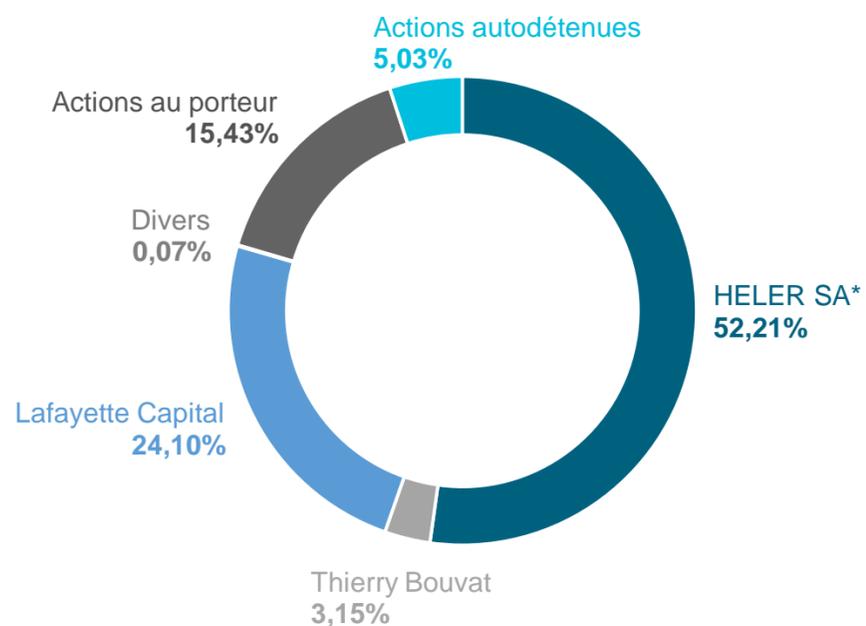
Actif, en M€	31 déc 2024 12 mois	31 déc. 2023 12 mois	30 juin 2024 6 mois
Résultat groupe	0,09	0,60	0,53
<b>Marge brute d'autofinancement des sociétés intégrées</b>	<b>0,38</b>	<b>1,26</b>	<b>0,88</b>
<b>Variation du BFR</b>	<b>0,17</b>	<b>1,33</b>	<b>-1,23</b>
<b>Flux net de trésorerie généré par l'activité</b>	<b>0,54</b>	<b>2,59</b>	<b>-0,35</b>
Décassements provenant de l'acquisition d'immo.	-0,54	-0,49	-0,25
Variation des actions propres	-0,18	0,00	-0,21
<b>Flux net de trésorerie lié aux opérations d'investissement</b>	<b>-0,69</b>	<b>-0,54</b>	<b>-0,46</b>
Remboursements d'emprunts, variation de dettes fin. et d'intérêts	-1,57	-1,72	-0,89
Dividendes versés	-0,24		-0,24
<b>Flux net de trésorerie lié aux opérations de financement</b>	<b>-0,81</b>	<b>-1,72</b>	<b>-1,12</b>
Variations de trésorerie	-0,89	0,35	-1,87
<b>Trésorerie d'ouverture</b>	<b>-0,78</b>	<b>-1,13</b>	<b>-0,78</b>
<b>Trésorerie de clôture</b>	<b>-1,67</b>	<b>-0,78</b>	<b>-2,65</b>

Source : Société, comptes consolidés audités

## En bref.

- Génération de trésorerie opérationnelle préservée
- Investissements dans les infrastructures d'Upergy en Tunisie (350 k€) : emménagement dans un nouveau bâtiment de 3600m<sup>2</sup> afin d'augmenter la capacité de production de l'atelier, de stockage et d'accueil des équipes
- Acquisition d'un bloc de 174 080 actions Upergy pour 0,2 M€ (autodétention : 5,03 %)
- Gage sur stock : 1,0 M€ comptabilisé en dette
- 1,6 M€ de remboursements d'emprunts (extinction de 85 % de la dette bancaire contractée au rachat d'Hawk-Woods en 2019 + PGE)

## Répartition du capital au 31/12/2024

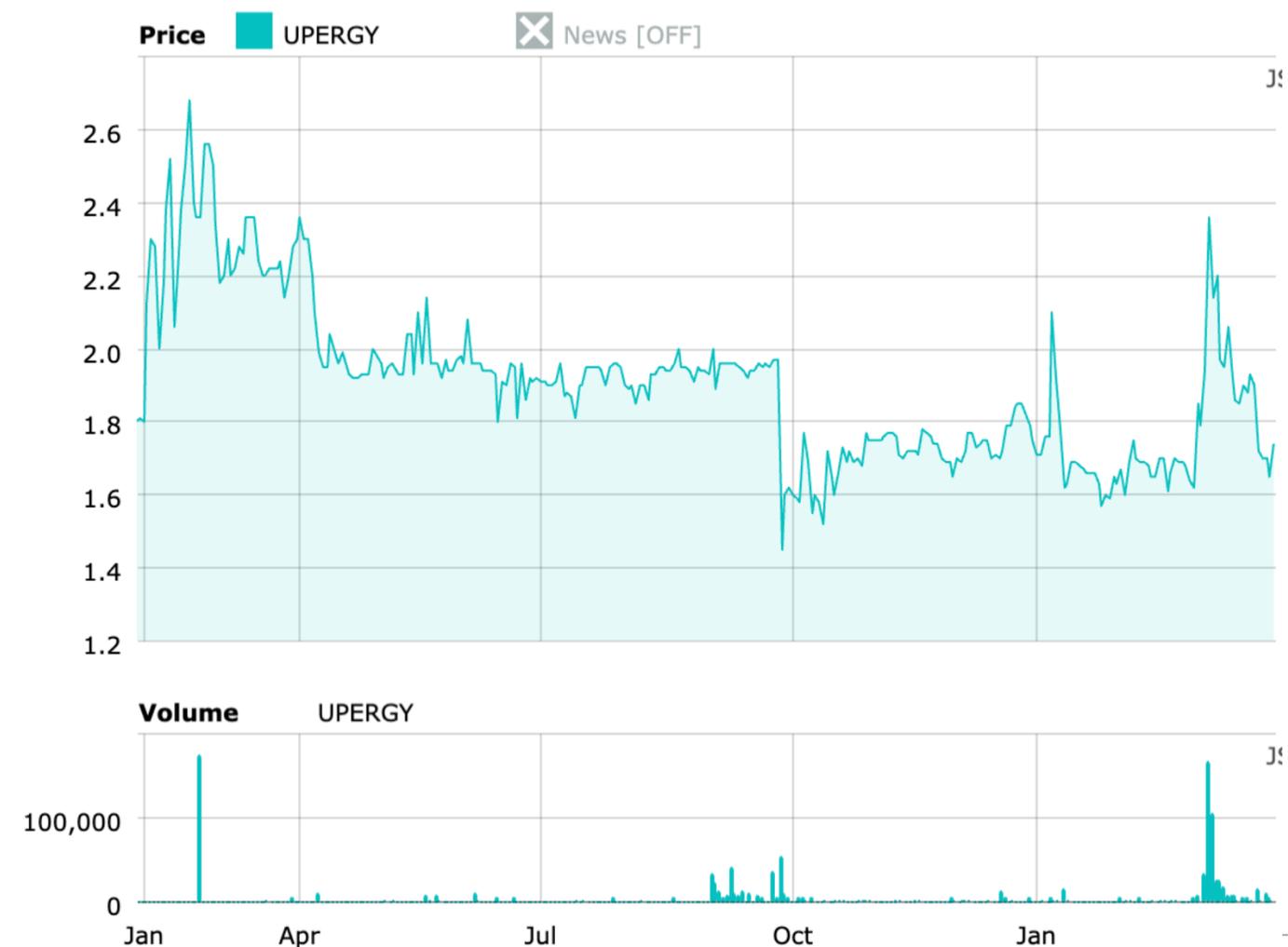


HELER SA : société détenue par David Buffelard, PDG d'Upergy

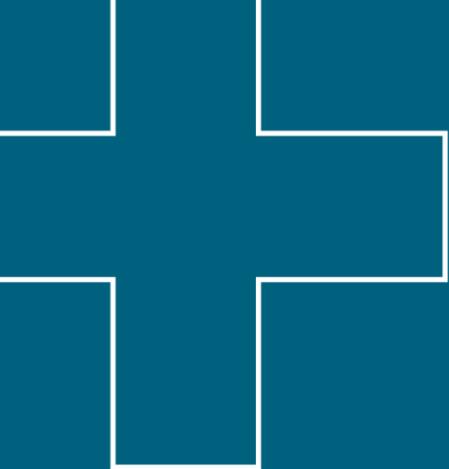
Cotation : Groupe E2, en continu

Indices : EN Growth ALLSHARE, EN G ALL-SHARE GR / NR  
 Contrat de recherche : InExtenso

## Évolution du cours de bourse de l'action Upergy



Données au 1<sup>er</sup> avril 2025, source : Euronext  
 Note : Cessation du contrat de liquidité au 31 mars 2025



01 Profil

02 Stratégie & chiffres clés

**03 Perspectives**



# Nos offres spécialisées de défense et sécurité civile<sup>+</sup>

NOUS FOURNISSONS :

POLICE & GENDARMERIE | ARMÉE | POMPIERS



RADIO TÉLÉCOMMUNICATION



SYSTÈMES D'ALERTE



ÉCLAIRAGE



ENTRAÎNEMENT AU TIR



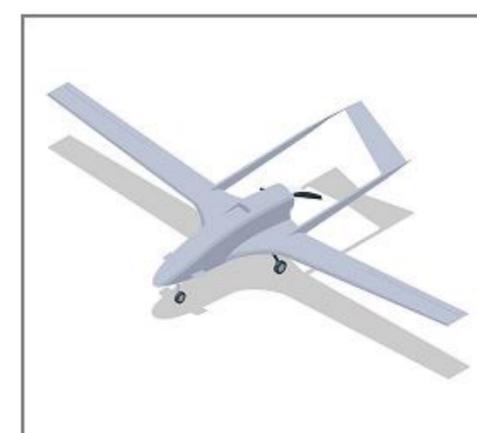
BATTERIES DE DÉMARRAGE



DRONE MARIN



DRONE TERRESTRE



DRONE DE SURVEILLANCE

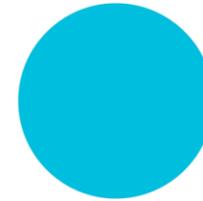
ILS NOUS FONT CONFIANCE



CLIENTS ARMEMENT

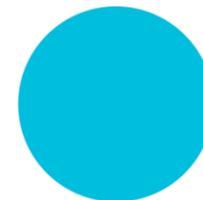
**CONFIDENTIEL**

# Les attentes 2025



## Rentabilité des opérations

Tirer parti des actions menées à tous les niveaux du Groupe en faveur de l'optimisation des opérations, de la maîtrise des coûts, à la réactivité de la politique tarifaire, en passant par le BFR



## Reprise de la croissance

Contrats cadres importants remportés en 2024 activés en fin d'année avec un plein effet sur 2025.  
À plus long terme, avec une offre dédiée au secteur de la défense, le Groupe entend saisir des opportunités commerciales en liaison avec l'augmentation des budgets européens de défense.

UP $\pm$ ERGY